

A2.30 Opiniones y negociaciones

Nivel Número

A2

A2.30

“El lenguaje es la madre del pensamiento, no su sirvienta.”

Karl Kraus

A2.30 Vamos a calentarnos

A continuación encuentras ejercicios de repaso sobre las últimas lecciones.

Última clase:

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/29>

Últimas 5 lecciones:

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30/learning-history>



A2.30 Objetivos de aprendizaje

Soluciones, audio, vídeo, traducciones y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles a través de nuestro sitio web.

    <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

1. Exprésate
2. Aprende frases básicas para discutir puntos de vista
3. ¿Cómo expresar opiniones?
4. ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

A2.30 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

📖 🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>



Creer

Él cree que la granja es un lugar relajado.



El compromiso

El compromiso es fundamental en cualquier negociación exitosa.

A2.30 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

📖 🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>



Falso

Creo que este documento es falso, ya que no tiene la firma del jefe.



La contraoferta

Opino que la contraoferta es mejor para el negocio.

A2.30 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

📖 🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>



La negociación

Creo que la negociación es una oportunidad para llegar a un compromiso positivo.



La oferta

Creo que la oferta es muy buena para nuestro negocio.

A2.30 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

📖 🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>



Negativo

Pienso que la oferta es negativa para la empresa.



Negociar

Ellos negocian con sus jefes para subir el salario.

A2.30 Vocabulario

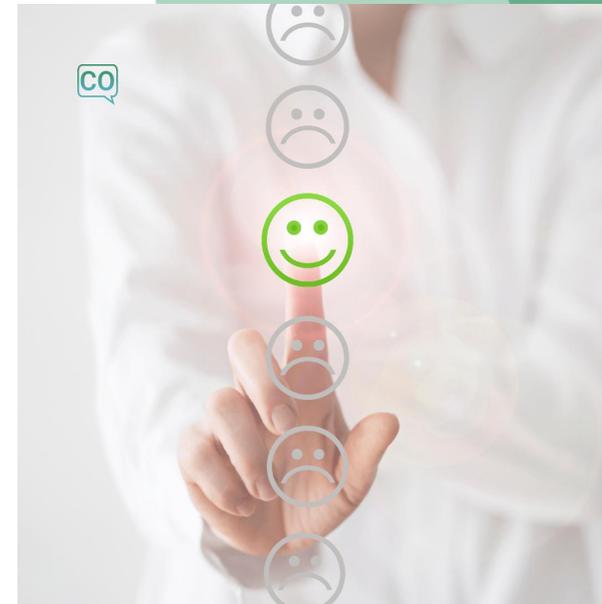
Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

📖 🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>



Opinar

Yo opino que la naturaleza es muy relajante.



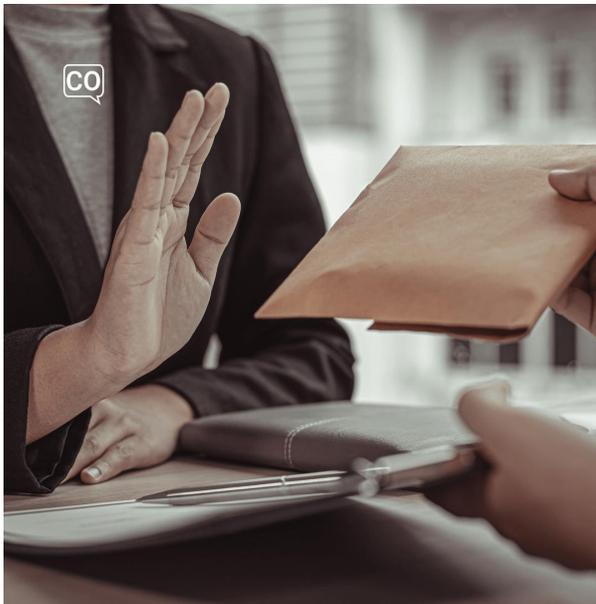
Positivo

Su oferta fue positivísima para ambas partes.

A2.30 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

📖 🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>



Rechazar



Sin duda

Ellos rechazan enviar el correo electrónico. Sin duda, la oferta que nos presentaron es muy positiva para el negocio.

A2.30 Vocabulario

Lee todos los ejemplos en voz alta y proporciona sus traducciones.

📖 🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>



Verdadero

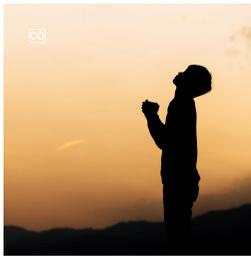
La oferta es verdadera y me parece que debería aceptarse.

A2.30 ¡Es hora de repetir!

Nombra las palabras que ves en las imágenes.

📖 🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

1



2



3



4



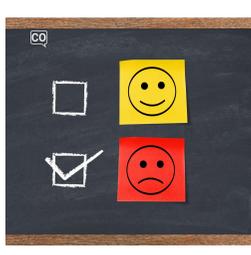
5



6



7



8



9



10



11



12



13



A2.30 Opinar - Presente, indicativo

🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

yo	opino
tú	opinas
él/ella	opina
nosotros/nosotras	opinamos
vosotros/vosotras	opináis
ellos/ellas	opinan

A2.30 Pensar - Presente, indicativo

🔊 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

yo	pienso
tú	piensas
él/ella	piensa
nosotros/nosotras	pensamos
vosotros/vosotras	pensáis
ellos/ellas	piensan

A2.30 Ejercicio de conjugación verbal

   <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio: *Verb conjugation*

Pensar (Presente, indicativo), Opinar (Presente, indicativo)

1. Vosotros en viajar al campo este fin de semana.
2. Él que la solución es muy fácil.
3. Yo que la contrapropuesta es mejor.
4. Yo que la naturaleza es muy relajante.
5. ¿Tú en cambiar de trabajo?
6. Él que deberíamos plantar más árboles en el campo.
7. Ellos en contratar a un guía turístico.
8. Ellos que visitar la granja es una experiencia divertida.
9. Tú que la playa es mejor que la montaña.
10. Vosotros que el mejor lugar para descansar es el bosque.

A2.30.1 Diálogo: Negociación de una oferta

Pedro y Ana negocian una oferta.

    <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

- Escucha el diálogo o lee el texto en parejas.
- Discutid los ejercicios y estudiad el vocabulario.
- Interpretad una situación similar en parejas o en grupo.

 Tiempo recomendado: 15 min.

A2.30.1 Negociación de una oferta

Escuchad el audio o leed el texto en parejas antes de resolver los ejercicios.

    <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Pedro: ¿Qué opinas de la **oferta**?

Ana: Mi opinión es bastante **positiva** pero tenemos que negociar.

Pedro: **Sin duda**, pero ¿es buena o mala la oferta?

Ana: Es buena pero podemos hacer una **contraoferta**.

Pedro: Sí, **opino** que es una buena idea.

Ana: ¿Tú crees que el **compromiso** es fuerte?

Pedro: Sí, pero la parte **negativa** es el precio. Es muy alto.

Ana: Entonces **rechazamos** la primera oferta.

Pedro: Sí, vamos a **negociar** un poco y presentar nuestra idea.

Ana: ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva **negociación** ahora!

A2.30.1 Negociación de una oferta

   <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 1: Preguntas de debate

1. ¿Qué opina Ana sobre la oferta?
2. ¿Cuál es la parte negativa de la oferta según Pedro?
3. ¿Qué deciden hacer Pedro y Ana al final?
4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.
5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

A2.30.1 Negociación de una oferta

   <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 2: Elige la palabra correcta

negociar, compromiso, Sin duda, negociación, positiva

1., pero ¿es buena o mala la oferta?
2. Sí, vamos a un poco y presentar nuestra idea.
3. Mi opinión es bastante pero tenemos que negociar.
4. ¿Tú crees que el es fuerte?
5. ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva ahora!

A2.30.1 Negociación de una oferta

   <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 3: Ordena el texto

- ... Sin duda, pero ¿es buena o mala la oferta?
- ... Sí, vamos a negociar un poco y presentar nuestra idea.
- ... Mi opinión es bastante positiva pero tenemos que negociar.
- ... Sí, opino que es una buena idea.
- ... Sí, pero la parte negativa es el precio. Es muy alto.
- 10 ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva negociación ahora!
- ... ¿Tú crees que el compromiso es fuerte?
- ... Es buena pero podemos hacer una contraoferta.
- 1 ¿Qué opinas de la oferta?
- ... Entonces rechazamos la primera oferta.

A2.30.2 Gramática: ¿Cómo expresar opiniones?

Aprende a expresar opiniones en español.

   <https://learnspanish.colanguage.es/grammar-list/como-expresar-opiniones>

Reglas de formación:

1. Usa "opino que", "en mi opinión", "desde mi punto de vista" para expresar tus opiniones y juicios personales.
2. Usa "sin duda", "está claro que" para decir que estás seguro de tu opinión.

A2.30.2 ¿Cómo expresar opiniones?

Lee los ejemplos en la tabla en voz alta antes de hacer los ejercicios.

<https://learnspanish.colanguage.es/grammar-list/como-expresar-opiniones>

Expresión	Ejemplo
Opino que	Opino que la negociación fue positiva.
En mi opinión	En mi opinión tenemos que hacer un compromiso en la negociación.
Desde mi punto de vista	Desde mi punto de vista la negociación fue positiva.
Sin duda	Sin duda debemos rechazar la oferta si creemos que es negativa.
Está claro que	Está claro que debemos hacer una contra-oferta, esta oferta es muy mala.

A2.30.2 ¿Cómo expresar opiniones?

   <https://learnspanish.colanguage.es/grammar-list/como-expresar-opiniones>

Ejercicio 1: ¿Cómo expresar opiniones?

Desde mi punto de vista, Creo, Está claro, Sin duda, que, En mi opinión, mi opinión

1. **Opinión personal:** En, debemos rechazar esta oferta.
2. **Opinión personal:** que la negociación fue más positiva de lo que pensábamos.
3. **Opinión clara:**, es un compromiso difícil, pero es necesario para seguir con el negocio.
4. **Opinión personal:**, muchas personas no quieren negociar en este caso.
5. **Opinión clara:** que debemos saber bien las cosas negativas de la oferta.
6. **Opinión personal:**, debemos negociar más para llegar a un acuerdo verdadero.
7. **Opinión personal:** Opino debemos aceptar la oferta.
8. **Opinión personal:**, la contraoferta no es mejor que la primera oferta.

A2.30.2 ¿Cómo expresar opiniones?

   <https://learnspanish.colanguage.es/grammar-list/como-expresar-opiniones>

Ejercicio 2: Traduce y usa en una oración

1. Que
2. Mi opinión
3. Sin duda
4. Creo

A2.30.3 Cuento: El juego de la negociación

Carlos y Ana negocian el precio de un coche, expresando opiniones y llegando a un acuerdo.

    <https://learnspanish.colanguage.es/short-story/el-juego-de-la-negociacion>

- Escucha el texto o léelo en voz alta.
- Escucha el texto compartiendo el audio o lee el texto en conjunto.
- Discutid preguntas sobre la tarea y fomentad el uso del vocabulario al formar respuestas.

 Tiempo recomendado: 15 min.

A2.30.3 El juego de la negociación

Escucha el audio o lee el texto antes de resolver los ejercicios.

    <https://learnspanish.colanguage.es/short-story/el-juego-de-la-negociacion>

1. Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.
2. Él cree que la **oferta** de Ana es baja.
3. Entonces ofrece una **contraoferta**.
4. Ana opina que es un compromiso **verdadero**.
5. **Sin duda** ella acepta la contraoferta.
6. Pero después **creo** que el precio es demasiado alto.
7. Decide **rechazar** la oferta.
8. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.
9. Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.
10. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

A2.30.3 El juego de la negociación

   <https://learnspanish.colanguage.es/short-story/el-juego-de-la-negociacion>

Ejercicio 1: Preguntas de debate

1. ¿Qué están negociando Carlos y Ana?
2. ¿Qué hace Carlos después de recibir la oferta de Ana?
3. ¿Por qué Ana rechaza la oferta?
4. ¿Alguna vez has negociado algo? ¿Cómo fue la experiencia?
5. ¿Crees que es importante llegar a un compromiso en una negociación?

A2.30.3 El juego de la negociación

   <https://learnspanish.colanguage.es/short-story/el-juego-de-la-negociacion>

Ejercicio 2: Elige la palabra correcta

opina, falsas, verdadero, oferta, Sin duda, negocian

1. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella que el precio es bueno.
2. Carlos y Ana el precio de un coche.
3. Él cree que la de Ana es baja.
4. ella acepta la contraoferta.
5. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas
6. Ana opina que es un compromiso

A2.30.4 Cultura: ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

Descubre cómo funcionan las jerarquías en las empresas españolas y cómo expresar opiniones respetuosamente en el trabajo.

    <https://learnspanish.colanguage.es/culture/jerarquias-empresas-espanolas>

- **Escucha el texto o léelo en voz alta.**
- **El vocabulario extra introducido sirve como inmersión lingüística y no forma parte del currículo básico.**
- **Discutid los ejercicios y aplicad el nuevo vocabulario en una conversación.**
- **Discute y compara el tema de la cultura con tu propio país.**

 Tiempo recomendado: 10 min.

A2.30.4 ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

Escucha el audio o lee el texto antes de resolver los ejercicios.

    <https://learnspanish.colanguage.es/culture/jerarquias-empresas-espanolas>

En las empresas españolas las **jerarquías** son importantes y siguen un modelo tradicional. Los jefes toman las decisiones más importantes. **Sin duda** los empleados también pueden expresar sus opiniones pero lo hacen con respeto. Para esto la gente usa frases como "En mi opinión..." o "**Creo** que...". La cultura de trabajo española **valora** mucho el respeto por la autoridad pero también es abierta a escuchar ideas nuevas. Para subir en la jerarquía se necesitan tiempo y trabajo duro. Hoy en algunas empresas modernas la comunicación es más abierta.

A2.30.4 ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

   <https://learnspanish.colanguage.es/culture/jerarquias-empresas-espanolas>

Ejercicio 1: Preguntas de debate

1. ¿Cómo se puede expresar la opinión en el trabajo?
2. ¿Es común subir en la jerarquía rápidamente en España?
3. ¿Cómo es la comunicación en algunas empresas españolas hoy?
4. ¿Te gustan debates de opinión?
5. ¿Crees que la estructura de jerarquías de empresas en España todavía está bien o hay que cambiar algo?

A2.30 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

- **Todas las soluciones, audios y hojas de trabajo están disponibles en el sitio web.**
- **Haz discusiones y conversaciones con el vocabulario.**
- **Escribe las respuestas para practicar la escritura.**



A2.30 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Exercise 1: Find the words

Instruction: Find the words, mark them and make sentences with the words.

Hints

To believe , Negative , The Counteroffer , False , True , The commitment

exmnegativougjbivverdaderosrutqoelcompromisonpqvrxfalsoealxvicreermwdrwklacontr
aofertasky

A2.30 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 2: Reordenar oraciones

1. negocio. | oferta que nos | positiva para el | Sin duda, la | presentaron es muy
2. los | del | contrato. | negociamos | Nosotros | términos
3. que debemos | apoyar a | nuestros amigos. | Nosotros creemos
4. el campo. | que deberíamos | Él opina | árboles en | plantar más
5. rechazan | electrónico. | el | enviar | correo | Ellos

A2.30 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 3: Traduce y haz oraciones

1. Sin duda, la oferta que nos presentaron es muy positiva para el negocio.
2. Nosotros negociamos los términos del contrato.
3. Nosotros creemos que debemos apoyar a nuestros amigos.
4. Él opina que deberíamos plantar más árboles en el campo.
5. Ellos rechazan enviar el correo electrónico.

A2.30 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 4: Traduce y usa en una oración

1. Falso
2. Rechazar
3. Negativo
4. El compromiso
5. Verdadero

A2.30 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 5: *Conjugación verbal*

Opinar (Presente, indicativo), Pensar (Presente, indicativo)

1. Tú que la playa es mejor que la montaña.
2. Yo que la naturaleza es muy relajante.
3. Ellos que visitar la granja es una experiencia divertida.
4. Ellos en contratar a un guía turístico.
5. Vosotros que el mejor lugar para descansar es el bosque.

A2.30 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 6: *¿Cómo expresar opiniones?*

Desde mi punto de vista, Creo, Está claro, Sin duda, que, En mi opinión, mi opinión

1. **Opinión personal:** En, debemos rechazar esta oferta.
2. **Opinión personal:** que la negociación fue más positiva de lo que pensábamos.
3. **Opinión clara:**, es un compromiso difícil, pero es necesario para seguir con el negocio.
4. **Opinión personal:**, muchas personas no quieren negociar en este caso.
5. **Opinión clara:** que debemos saber bien las cosas negativas de la oferta.
6. **Opinión personal:**, debemos negociar más para llegar a un acuerdo verdadero.
7. **Opinión personal:** Opino debemos aceptar la oferta.
8. **Opinión personal:**, la contraoferta no es mejor que la primera oferta.

A2.30 Deberes / ejercicios

Estos ejercicios se pueden hacer juntos durante las clases de conversación o como deberes.

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 7: Traduce y haz oraciones

1. Without a doubt, the offer they presented to us is very positive for the business.
2. We negotiated the terms of the contract.
3. We believe that we should support our friends.
4. He thinks that we should plant more trees in the field.
5. They refuse to send the email.



Habla con confianza con coLanguage