

A2.30 Opiniones y negociaciones

Opinions and negotiations

*"No hay que ser tímido cuando se trata del idioma."
"One must not be shy where language is concerned."*

Ann Patchett

Objetivos de aprendizaje

Learning objectives

- ✓ Situación : Exprésate / Situation : Express yourself
- ✓ Situación : Aprende frases básicas para discutir puntos de vista / Situation : Learn basic phrases for discussing viewpoints
- ✓ Gramática : ¿Cómo expresar opiniones? / Grammar : How to express opinions?
- ✓ Cultura : ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas? / Culture : Are there hierarchies within Spanish companies?

Utiliza esta hoja de ejercicios en combinación con nuestro sitio web.

Use this worksheet in combination with our website.

1. All exercises, video, audio and presentations

 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

2. Legend (available on the website):

 Interactive exercise.

 Audio with translations.

 Presentations and translations.

 Subtitled video (self-study).

Recapitulación y ejercicios de preparación

Recap and preparatory exercises

 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/29>

 <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30/learning-history>

A2.30 Vocabulario básico (13)

A2.30 Basic Vocabulary (13)

  <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Spanish

Creer

Él cree que la granja es un lugar relajado.

El compromiso

El compromiso es fundamental en cualquier negociación exitosa.

Falso

Creo que este documento es falso, ya que no tiene la firma del jefe.

La contraoferta

Opino que la contraoferta es mejor para el negocio.

La negociación

Creo que la negociación es una oportunidad para llegar a un compromiso positivo.

La oferta

Creo que la oferta es muy buena para nuestro negocio.

Negativo

Pienso que la oferta es negativa para la empresa.

Negociar

Ellos negocian con sus jefes para subir el salario.

Opinar

Yo opino que la naturaleza es muy relajante.

Positivo

Su oferta fue positivísima para ambas partes.

Rechazar

Ellos rechazan enviar el correo electrónico.

Sin duda

Sin duda, la oferta que nos presentaron es muy positiva para el negocio.

Verdadero

La oferta es verdadera y me parece que debería aceptarse.

English

To believe

He believes that the farm is a relaxed place.

The commitment

Commitment is fundamental in any successful negotiation.

False

I think this document is counterfeit, as it does not have the boss's signature.

The counteroffer

I believe that the counteroffer is better for the business.

The negotiation

I believe that negotiation is an opportunity to reach a positive compromise.

The offer

I think the offer is very good for our business.

Negative

I think the offer is unfavourable for the company.

To negotiate

They negotiate with their bosses to raise the salary.

To opine

I think that nature is very relaxing.

Positive

Their offer was very positive for both parties.

To reject

They refuse to send the email.

Undoubtedly

Without a doubt, the offer they presented to us is very positive for the business.

True

The offer is genuine and I think it should be accepted.

A2.30 Tablas de conjugación verbal

A2.30 Verb conjugation tables

   <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Opinar - Presente, indicativo

yo opino → *I opine*

tú opinas → *You opine*

él/ella opina → *he/she opines*

nosotros/nosotras opinamos → *we opine*

vosotros/vosotras opináis → *you opine*

ellos/ellas opinan → *they opine*

Pensar - Presente, indicativo

yo pienso → *I think*

tú piensas → *you think*

él/ella piensa → *he/she thinks*

nosotros/nosotras pensamos → *we think*

vosotros/vosotras pensáis → *you think*

ellos/ellas piensan → *they think*

A2.30 Tablas de conjugación verbal

A2.30 Verb conjugation tables

   <https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio: Verb conjugation

Instrucción: Elige la palabra correcta, lee la frase en voz alta y traduce.

Pensar (Presente, indicativo), Opinar (Presente, indicativo)

1. Vosotros en viajar al campo este fin de semana.
2. Él que la solución es muy fácil.
3. Yo que la contrapropuesta es mejor.
4. Yo que la naturaleza es muy relajante.
5. ¿Tú en cambiar de trabajo?

Solutions:

1. pensáis 2. piensa 3. pienso 4. opino 5. piensas

A2.30.1 Diálogo: Negociación de una oferta

A2.30.1 Dialogue: Negotiation of an offer

   <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Pedro y Ana están negociando una oferta.

- Pedro:** ¿Qué opinas de la **oferta**?
- Ana:** Mi opinión es bastante **positiva** pero tenemos que negociar.
- Pedro:** **Sin duda**, pero ¿es buena o mala la oferta?
- Ana:** Es buena pero podemos hacer una **contraoferta**.
- Pedro:** Sí, **opino** que es una buena idea.
- Ana:** ¿Tú crees que el **compromiso** es fuerte?
- Pedro:** Sí, pero la parte **negativa** es el precio. Es muy alto.
- Ana:** Entonces **rechazamos** la primera oferta.
- Pedro:** Sí, vamos a **negociar** un poco y presentar nuestra idea.
- Ana:** ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva **negociación** ahora!

Pedro and Ana are negotiating an offer.

- Pedro:** *What do you think of the **offer**?*
- Ana:** *My opinion is quite **positive** but we have to negotiate.*
- Pedro:** ***Without a doubt**, but is the offer good or bad?*
- Ana:** *It is good but we can make a **counteroffer**.*
- Pedro:** *Yes, I **think** it's a good idea.*
- Ana:** *Do you think the **commitment** is strong?*
- Pedro:** *Yes, but the **negative** part is the price. It's very high.*
- Ana:** *Then we **rejected** the first offer.*
- Pedro:** *Yes, we are going to **negotiate** a little and present our idea.*
- Ana:** *Perfect! Get ready, we start the new **negotiation** now!*

A2.30.1 Negociación de una oferta

A2.30.1 Negotiation of an offer

   <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 1: Preguntas de debate

Instrucción: *Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.*

1. ¿Qué opina Ana sobre la oferta?
2. ¿Cuál es la parte negativa de la oferta según Pedro?
3. ¿Qué deciden hacer Pedro y Ana al final?
4. ¿Cómo expresas tu opinión en español? Da un ejemplo.
5. ¿Qué es más importante para ti en una negociación: el precio o el compromiso?

A2.30.1 Negociación de una oferta

A2.30.1 Negotiation of an offer

   <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 2: Elige la palabra correcta

Instrucción: Elige la palabra correcta, lee la frase en voz alta y traduce.

negociar, compromiso, Sin duda, negociación, positiva

1., pero ¿es buena o mala la oferta?
2. Sí, vamos a un poco y presentar nuestra idea.
3. Mi opinión es bastante pero tenemos que negociar.
4. ¿Tú crees que el es fuerte?
5. ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva ahora!

Solutions:

1. Sin duda 2. negociar 3. positiva 4. compromiso 5. negociación

A2.30.1 Negociación de una oferta

A2.30.1 Negotiation of an offer

   <https://learnspanish.colanguage.es/dialogues/negociacion-de-una-oferta>

Ejercicio 3: Ordena el texto

Instrucción: *Numera las oraciones en el orden correcto y léelas en voz alta.*

- ... Sin duda, pero ¿es buena o mala la oferta?
- ... Sí, vamos a negociar un poco y presentar nuestra idea.
- ... Mi opinión es bastante positiva pero tenemos que negociar.
- ... Sí, opino que es una buena idea.
- ... Sí, pero la parte negativa es el precio. Es muy alto.
- 10 ¡Perfecto! ¡Prepárate, empezamos la nueva negociación ahora!
- ... ¿Tú crees que el compromiso es fuerte?
- ... Es buena pero podemos hacer una contraoferta.
- 1 ¿Qué opinas de la oferta?
- ... Entonces rechazamos la primera oferta.

Solutions:

3, 9, 2, 5, 7, 10, 6, 4, 1, 8

A2.30.2 Gramática: ¿Cómo expresar opiniones?

A2.30.2 Grammar: How to express opinions?

Aprende a expresar opiniones en español.

   <https://learnspanish.colanguage.es/grammar-list/como-expressar-opiniones>

Reglas de formación / Formation rules:

1. Use "opino que", "en mi opinión", "desde mi punto de vista" to express your opinions and personal judgements.
2. Use "sin duda", "está claro que" to say that you are sure of your opinion.

¿Cómo expresar opiniones?

How to express opinions?

Lee los ejemplos en la tabla en voz alta antes de hacer los ejercicios.

Expresión	Ejemplo
Opino que	Opino que la negociación fue positiva. (<i>I think that the negotiation was positive.</i>)
En mi opinión	En mi opinión tenemos que hacer un compromiso en la negociación. (<i>In my opinion we have to make a compromise in the negotiation.</i>)
Desde mi punto de vista	Desde mi punto de vista la negociación fue positiva. (<i>From my point of view, the negotiation was positive.</i>)
Sin duda	Sin duda debemos rechazar la oferta si creemos que es negativa. (<i>Without a doubt, we must reject the offer if we believe it is negative.</i>)
Está claro que	Está claro que debemos hacer una contra-oferta, esta oferta es muy mala. (<i>It is clear that we must make a counter-offer, this offer is very bad.</i>)

A2.30.2 ¿Cómo expresar opiniones?

A2.30.2 How to express opinions?

   <https://learnspanish.colanguage.es/grammar-list/como-expressar-opiniones>

Ejercicio 1: ¿Cómo expresar opiniones?

Instrucción: Elige la palabra correcta, lee la frase en voz alta y traduce.

Desde mi punto de vista, Creo, Está claro, Sin duda, que, En mi opinión, mi opinión

1. **Opinión personal:** En, debemos rechazar esta oferta.
2. **Opinión personal:** que la negociación fue más positiva de lo que pensábamos.
3. **Opinión clara:**, es un compromiso difícil, pero es necesario para seguir con el negocio.
4. **Opinión personal:**, muchas personas no quieren negociar en este caso.
5. **Opinión clara:** que debemos saber bien las cosas negativas de la oferta.
6. **Opinión personal:**, debemos negociar más para llegar a un acuerdo verdadero.
7. **Opinión personal:** Opino debemos aceptar la oferta.
8. **Opinión personal:**, la contraoferta no es mejor que la primera oferta.

Solutions:

1. mi opinión 2. Creo 3. Sin duda 4. Desde mi punto de vista 5. Está claro 6. Desde mi punto de vista 7. que 8. En mi opinión

A2.30.2 ¿Cómo expresar opiniones?

A2.30.2 How to express opinions?

   <https://learnspanish.colanguage.es/grammar-list/como-expresar-opiniones>

Ejercicio 2: Traduce y usa en una oración

Instrucción: Traduce y di la palabra en voz alta. Usa la palabra en una oración.

1. Que

.....

2. Mi opinión

.....

3. Sin duda

.....

4. Creo

.....

Solutions:

1. That 2. My opinion 3. Without a doubt 4. I believe

A2.30.3 Cuento: El juego de la negociación

A2.30.3 Story: The Negotiation Game

   <https://learnspanish.colanguage.es/short-story/el-juego-de-la-negociacion>

Carlos y Ana están negociando el precio de un coche, expresando opiniones y llegando a un acuerdo.

Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.

Él cree que la **oferta** de Ana es baja.

Entonces ofrece una **contraoferta**.

Ana opina que es un compromiso **verdadero**.

Sin duda ella acepta la contraoferta.

Pero después **creo** que el precio es demasiado alto.

Decide **rechazar** la oferta.

Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.

Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.

Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

Carlos and Ana are negotiating the price of a car, expressing opinions and reaching an agreement.

*Carlos and Ana **negotiate** the price of a car.*

*He believes that Ana's **offer** is low.*

*Then he makes a **counteroffer**.*

*Ana thinks it is a **true** compromise.*

***Without a doubt** she accepts the counteroffer.*

*But afterwards **she believes** that the price is too high.*

*She decides to **reject** the offer.*

*He shows her the car again and now she **thinks** that the price is good.*

*In the end Carlos and Ana find a **positive** solution for both of them.*

*They've done a good job of negotiating without saying **false** things.*

A2.30.3 El juego de la negociación

A2.30.3 The art of negotiation

   <https://learnspanish.colanguage.es/short-story/el-juego-de-la-negociacion>

Ejercicio 1: Preguntas de debate

Instrucción: *Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.*

1. ¿Qué están negociando Carlos y Ana?
2. ¿Qué hace Carlos después de recibir la oferta de Ana?
3. ¿Por qué Ana rechaza la oferta?
4. ¿Alguna vez has negociado algo? ¿Cómo fue la experiencia?
5. ¿Crees que es importante llegar a un compromiso en una negociación?

A2.30.3 El juego de la negociación

A2.30.3 The art of negotiation

   <https://learnspanish.colanguage.es/short-story/el-juego-de-la-negociacion>

Ejercicio 2: Elige la palabra correcta

Instrucción: Elige la palabra correcta, lee la frase en voz alta y traduce.

opina, falsas, verdadero, oferta, Sin duda, negocian

1. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella que el precio es bueno.
2. Carlos y Ana el precio de un coche.
3. Él cree que la de Ana es baja.
4. ella acepta la contraoferta.
5. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas
6. Ana opina que es un compromiso

Solutions:

1. opina 2. negocian 3. oferta 4. Sin duda 5. falsas 6. verdadero

A2.30.4 Cultura: ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

A2.30.4 Culture: Are there hierarchies within Spanish companies?

<https://learnspanish.colanguage.es/culture/jerarquias-empresas-espanolas>

Descubre cómo operan las jerarquías en las empresas españolas y cómo expresar opiniones respetuosamente en el trabajo.

En las empresas españolas las **jerarquías** son importantes y siguen un modelo tradicional. Los jefes toman las decisiones más importantes. **Sin duda** los empleados también pueden expresar sus opiniones pero lo hacen con respeto. Para esto la gente usa frases como "En mi opinión..." o "**Creo** que...". La cultura de trabajo española **valora** mucho el respeto por la autoridad pero también es abierta a escuchar ideas nuevas. Para subir en la jerarquía se necesitan tiempo y trabajo duro. Hoy en algunas empresas modernas la comunicación es más abierta.

Discover how hierarchies operate in Spanish companies and how to express opinions respectfully at work.

*In Spanish companies, **hierarchies** are important and follow a traditional model. The bosses make the most significant decisions. **Without a doubt**, employees can also express their opinions, but they do so with respect. For this, people use phrases like "In my opinion..." or "**I believe** that...". The Spanish work culture **values** respect for authority greatly but is also open to hearing new ideas. Moving up in the hierarchy requires time and hard work. Today, in some modern companies, communication is more open.*

A2.30.4 ¿Existen jerarquías dentro de las empresas españolas?

A2.30.4 Are there hierarchies within Spanish companies?

   <https://learnspanish.colanguage.es/culture/jerarquias-empresas-espanolas>

Ejercicio 1: Preguntas de debate

Instrucción: *Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.*

1. ¿Cómo se puede expresar la opinión en el trabajo?
2. ¿Es común subir en la jerarquía rápidamente en España?
3. ¿Cómo es la comunicación en algunas empresas españolas hoy?
4. ¿Te gustan debates de opinión?
5. ¿Crees que la estructura de jerarquías de empresas en España todavía está bien o hay que cambiar algo?

A2.30 Deberes / ejercicios

A2.30 Homework / exercises

Las soluciones, audios, vídeos de autoestudio y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles en el sitio web.

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Exercise 1: Find the words

Instruction: Find the words, mark them and make sentences with the words.

Hints

To believe , Negative , The Counteroffer , False , True , The commitment

exmnegativougjbivverdaderosrutqoelcompromisonpqvrxfal
lsoealxvicreermwdrwklacontraofertasky

A2.30 Deberes / ejercicios

A2.30 Homework / exercises

Las soluciones, audios, vídeos de autoestudio y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles en el sitio web.

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 2: Reordenar oraciones

Instrucción: ¡Las palabras de estas oraciones han sido desordenadas! Ordénalas para que formen una oración válida de nuevo y tradúcelas.

1. negocio. | oferta que nos | positiva para el | Sin duda, la |
presentaron es muy

.....

2. los | del | contrato. | negociamos | Nosotros | términos

.....

3. que debemos | apoyar a | nuestros amigos. | Nosotros creemos

.....

4. el campo. | que deberíamos | Él opina | árboles en | plantar más

.....

5. rechazan | electrónico. | el | enviar | correo | Ellos

.....

Solutions:

Available on website.

A2.30 Deberes / ejercicios

A2.30 Homework / exercises

Las soluciones, audios, vídeos de autoestudio y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles en el sitio web.

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 3: Traduce y haz oraciones

Instrucción: Traduce las palabras y frases a continuación y úsalas en una conversación o texto.

1. Sin duda, la oferta que nos presentaron es muy positiva para el negocio.

.....

2. Nosotros negociamos los términos del contrato.

.....

3. Nosotros creemos que debemos apoyar a nuestros amigos.

.....

4. Él opina que deberíamos plantar más árboles en el campo.

.....

5. Ellos rechazan enviar el correo electrónico.

.....

Solutions:

Available on website.

A2.30 Deberes / ejercicios

A2.30 Homework / exercises

Las soluciones, audios, vídeos de autoestudio y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles en el sitio web.

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 4: Traduce y usa en una oración

Instrucción: Traduce y di la palabra en voz alta. Usa la palabra en una oración.

1. Falso

.....

2. Rechazar

.....

3. Negativo

.....

4. El compromiso

.....

5. Verdadero

.....

Solutions:

1. False 2. To reject 3. Negative 4. The commitment 5. True

A2.30 Deberes / ejercicios

A2.30 Homework / exercises

Las soluciones, audios, vídeos de autoestudio y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles en el sitio web.

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 5: Conjugación verbal

Instrucción: Elige la palabra correcta, lee la frase en voz alta y traduce.

Opinar (Presente, indicativo), Pensar (Presente, indicativo)

1. Tú que la playa es mejor que la montaña.
2. Yo que la naturaleza es muy relajante.
3. Ellos que visitar la granja es una experiencia divertida.
4. Ellos en contratar a un guía turístico.
5. Vosotros que el mejor lugar para descansar es el bosque.

Solutions:

1. opinas 2. opino 3. opinan 4. piensan 5. opináis

A2.30 Deberes / ejercicios

A2.30 Homework / exercises

Las soluciones, audios, vídeos de autoestudio y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles en el sitio web.

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 6: ¿Cómo expresar opiniones?

Instrucción: Elige la palabra correcta, lee la frase en voz alta y traduce.

Desde mi punto de vista, Creo, Está claro, Sin duda, que, En mi opinión, mi opinión

1. **Opinión personal:** En, debemos rechazar esta oferta.
2. **Opinión personal:** que la negociación fue más positiva de lo que pensábamos.
3. **Opinión clara:**, es un compromiso difícil, pero es necesario para seguir con el negocio.
4. **Opinión personal:**, muchas personas no quieren negociar en este caso.
5. **Opinión clara:** que debemos saber bien las cosas negativas de la oferta.
6. **Opinión personal:**, debemos negociar más para llegar a un acuerdo verdadero.
7. **Opinión personal:** Opino debemos aceptar la oferta.
8. **Opinión personal:**, la contraoferta no es mejor que la primera oferta.

Solutions:

1. mi opinión 2. Creo 3. Sin duda 4. Desde mi punto de vista 5. Está claro 6. Desde mi punto de vista 7. que 8. En mi opinión

A2.30 Deberes / ejercicios

A2.30 Homework / exercises

Las soluciones, audios, vídeos de autoestudio y hojas de trabajo para estudiantes están disponibles en el sitio web.

<https://learnspanish.colanguage.es/syllabus/a2/30>

Ejercicio 7: Traduce y haz oraciones

Instrucción: Traduce las palabras y frases a continuación y úsalas en una conversación o texto.

1. Without a doubt, the offer they presented to us is very positive for the business.

.....

2. We negotiated the terms of the contract.

.....

3. We believe that we should support our friends.

.....

4. He thinks that we should plant more trees in the field.

.....

5. They refuse to send the email.

.....

Solutions:

Available on website.